



And the winners are...

Yesterday the waiting was over: an international jury announced the winners of this year's C2 Innovation Awards. From more than 40 submissions the five most innovative products, processes and technologies in the field of paper, film and foil converting were selected and awarded the coveted trophy. Within the framework of a small celebration on the first day of ICE Europe there were opportunities for detailed personal discussions and an exchange of first-day show experiences. From page 6 on you will find more information about the laureates and their innovations.

Gestern war es soweit: Die internationale Jury gab die Gewinner der diesjährigen C2 Innovation Awards bekannt. Aus mehr als 40 nationalen und internationalen Einreichungen wurden die fünf innovativsten Produkte, Verfahren und Technologien rund um die Verarbeitung und Veredelung von Papier, Film und Folie ausgewählt und mit der begehrten Trophäe ausgezeichnet. Im Rahmen eines Sektempfangs am Stand von C2 Magazines bot sich die Gelegenheit zu persönlichen Gesprächen und intensivem Gedankenaustausch über den ersten ereignisreichen ICE-Messtag. Lesen Sie ab Seite 6 mehr zu den Preisträgern und ihren Innovationen.



Visit the ICE daily team in hall B5 stand 1047 and win an iPhone S4

Besuchen Sie das ICE-daily-Team in Halle B5 am Stand 1047 und gewinnen Sie ein iPhone S4



Joint venture between Polytype and Huaying

This really is a hot story: During an interview with ICE daily the management of the Swiss Polytype Converting AG and the Chinese Huaying Soft-Packing Equipment Plant Ltd. exclusively announced a recently signed joint venture:



A machine of the Huaying portfolio
Eine Anlage aus dem Huaying-Portfolio

ICE daily: "What benefits do you expect from the cooperation between your companies?"

Detlef Merklinger (CEO Polytype Converting AG): "The general idea is that Huaying will continue to promote their existing machine portfolio under the brand Huaying. In addition to that we have selected a common range of machinery which will be promoted under the brand name Polytype-
Continued on page 4

laemsystem
CUTTING EDGE TECHNOLOGY

- ▶ SLITTER REWINDERS
- ▶ CORE CUTTERS
- ▶ DOCTOR MACHINES
- ▶ COMPLETE HANDLING SYSTEMS
- ▶ TURNKEY SOLUTIONS
- ▶ STANDARD AND TAYLOR MADE MACHINES



RB4
TURRET SLITTER REWINDER
AUTOMATIC CHANGE OVER
OF WINDING REELS

ICE
europe
INTERNATIONAL CONVERTING EXHIBITION

VISIT US:
Hall B5 - Stand 858

Laem System S.r.l.

Via G. Brodolini 42/44
15033 - Casale Monferrato - AL
ITALY
Info line: +39.0142.455719
info@laemsystem.com

www.laemsystem.com

Best level partnership
for your converting projects!

The next challenge...!

BMB
www.bmbag.ch

KROENERT BMB DRYTEC

converting, coating and laminating
machines & components for
paper, cardboard, foil and film



Continued from page 1

Huaying. If Huaying for example builds a 300 metre silicone line with our components then it will be sold with our common name.”

ICE daily: “Will these machines also be used outside the Chinese market?”

D. Merklinger: “These machines are made either for the local Chinese market or for markets where Huaying is already selling today. Indeed about 80% of Huaying machines are located in countries where we as Polytype do not have any sales activities.”

Xu Peng (General Manager Huaying Soft-Packaging Equipment): “Polytype is very famous in this industry, they have a lot of experience. During recent years Chinese packaging producers have more and more realised that coating gives added value to their products and also can bring new business opportunities for them.

More and more users pay attention to new coating technologies. The collaboration with Polytype will optimise our manufacturing skill and will give our customers better services.”

ICE daily: “What is the structure of this joint venture?”

D. Merklinger: “Polytype bought 20% of the Huaying shares. The total value of the

deal is 1 Million Euro, to be paid partly in cash and partly in know-how transfer.

We ensured the possibility to extend this contingent. We really want to have a long-term relationship and wish to support Huaying on their way. For this reason we also have 30% of board voting rights.

That means we're not only investors, we really have the chance to discuss together the strategy for future business areas. Our goal is to be successful together.”

ICE daily: “What are your concrete goals?”

D. Merklinger: “For sure Huaying is interested in getting components and knowledge from us to extend their business in Asia. Our interest is that we are able to supply a ‘beginner generation’ of machines to get a foot inside the Asian market and get in contact with customers who might be interested in high level Polytype lines later on. Another point is that we would like to improve our service situation in China: With a service partner such as Huaying we can optimize serving our machines and get support in installations.”

ICE daily: “Will this strategy effect your European customers?”

D. Merklinger: “We are certainly not considering manufacturing certain elements

Polytype gibt Zusammenarbeit mit Huaying bekannt

Gegenüber ICE daily gab das Management der Schweizer Polytype Converting AG gestern ein kürzlich unterzeichnetes Joint Venture mit der chinesischen Huaying Soft-Packaging Equipment Plant Ltd. bekannt.

ICE daily: „Herr Merklinger, welche Vorteile erwarten Sie von der Zusammenarbeit Ihrer beiden Unternehmen?“

Detlef Merklinger (CEO Polytype Converting AG): „Grundsätzlich werden unsere chinesischen Partner die Anlagen ihres existierenden Portfolios weiterhin unter der Marke Huaying vermarkten. Darüber hinaus haben wir Maschinen ausgewählt, die wir unter dem gemeinsamen Namen Polytype-Huaying anbieten werden. Baut Huaying beispielsweise eine Silikon-Beschichtungs-Anlage mit Bauteilen aus unserem Haus, wird diese mit dem gemeinsamen Markennamen verkauft.“

ICE daily: „Werden diese Maschinen dann auch außerhalb des chinesischen Marktes vertrieben?“

D. Merklinger: „Diese Anlagen sind entweder für den lokalen chinesischen Markt oder für alle anderen Verkaufsgebiete

gedacht, in denen Huaying aktiv ist. In diesem Zusammenhang muss man wissen, dass etwa 80 % der Huaying-Maschinen in Ländern installiert werden, die nicht zum Verkaufsgebiet von Polytype zählen.“

Xu Peng (General Manager Huaying Soft-Packaging Equipment): „Polytype ist sehr bekannt in unserer Industrie und verfügt über sehr viel Erfahrung. In den vergangenen Jahren haben immer mehr chinesische Verpackungsproduzenten erkannt, dass sie ihren Produkten mit Beschichtungsverfahren einen Mehrwert geben und so neue Geschäftsmöglichkeiten erschließen können. Deshalb finden neue Beschichtungstechnologien eine immer größere Beachtung bei den Anwendern. Die Kooperation mit Polytype hilft uns, unsere Produktionskenntnisse auszubauen und unseren Kunden einen besseren Service anzubieten.“

ICE daily: „Welche Struktur hat das Joint venture?“





wifag//polytype
brilliance on top

Process Solutions for Your Success

Welcome to ICE europe in Munich at hall B6, booth 410
//polytype Coating & Laminating shows the new FlexCo machine designed for product developments and semi production adapted to different industries and markets.

FlexCo, the modular machine – designed for your success!



Polytype Converting AG
26, route de la Glâne, P.O. Box 1184
CH-1701 Fribourg/Switzerland
www.polytype.com



The management of the new partners Polytype and Huaying Soft-Packing (f.l.t.r) Esa-Matti Aalto, Thomas Aeby, Sarah Xu, Xu Peng, Detlef Merklinger

Huaying Soft-Packing Equipment Plant Ltd., Shantou, was founded in 1986. The company specialises in making complete lines of paper and plastic flexible packaging equipment and is one of the top four manufacturers in this field in the Chinese market. Huaying has about 200 employees and generate an annual turnover of more than 10M Euros. ■

in China for cost reasons and then selling them to our best clients in Europe or overseas. What we are doing is to put Huaying in the position to be able to enter a market in which they are currently not a player. By doing so we help to make the Polytype brand better known, which can help us win new customers in the future. At the same time we can increase our level of service to our existing client base in China, which we already serve with the help of Huaying. Another consideration of ours is to build our series of flotation dryers for Asian installations with Huaying instead of in Germany. In summary, the cooperation with Huaying is for us an add-on business and we don't want to substitute anything but is a means to find new ways to enter new markets."

ICE daily: "Will you still employ your own Polytype sales staff for the Chinese market?"

D. Merklinger: "The cooperation with Huaying is specifically restricted to the upper commodity market. All other lines are built as normal in Switzerland and sold by our own Chinese salesperson."

Esa-Matti Aalto (Business & Operations Manager Pagendarm BTT GmbH): "If we consider the drying technology market, we are not looking at the upper end of the pyramid. Indeed we will offer dryers just for the Chinese market which are no longer sold in Europe by Pagendarm BTT."

D. Merklinger: „Polytype hat 20 % der Anteile an Huaying erworben. Das Gesamtvolumen beträgt eine Million Euro, wobei ein Teil bar und ein Teil mittels Know-how-Transfer beglichen wird. Wir haben uns außerdem die Möglichkeit gesichert, unseren Anteil zu erhöhen. Denn wir streben eine langfristige Zusammenarbeit an und möchten Huaying aktiv unterstützen. Deshalb sind wir auch mit einem Stimmenanteil von 30 % an der Geschäftsführung beteiligt. Wir verstehen uns also nicht nur als Investoren, sondern möchten die Chance nutzen, gemeinsam Strategien für neue geschäftliche Aktivitäten zu entwickeln. Unser Ziel ist es, zusammen erfolgreich zu sein.“

ICE daily: „Könnten Sie noch etwas konkreter werden?“

D. Merklinger: „Es ist kein Geheimnis, dass Huaying daran interessiert ist, die eigene Marktposition in Asien mithilfe unserer Komponenten und unseres Know-hows auszubauen. Unser Interesse wiederum ist es, mit einer ‚Einsteiger-Generation‘ von Maschinen verstärkt in Asien Fuß zu fassen und mit neuen Kunden in Kontakt zu kommen, die später daran interessiert sein könnten, auch unsere High-tech-Anlagen zu erwerben. Außerdem möchten wir unser Serviceangebot in China weiter verbessern: Eben dies können wir mit einem Partner wie Huaying, beispielsweise bei der Maschineninstallation, erreichen.“

ICE daily: „Inwieweit betrifft diese Strategie Ihre europäischen Kunden?“

D. Merklinger: „Wir beabsichtigen keinesfalls, bestimmte Komponenten aus Kostengründen in China herzustellen und dann an unsere Stammkunden in Europa oder Übersee zu verkaufen. Es geht uns vielmehr darum, Huaying in die Lage zu versetzen, einen Markt zu erschließen, in dem das Unternehmen derzeit noch nicht präsent ist. Dadurch wird dann auch die Marke Polytype bekannter werden, was auch uns in Zukunft helfen kann, neue Kunden zu gewinnen. Gleichzeitig möchten wir für chinesische Kunden, die wir bereits heute mit Hilfe von Huaying beliefern, die Servicequalität erhöhen.“

Wir denken darüber nach, unser in Deutschland hergestelltes Schwebetrockner-Programm bei Auslieferungen in Asien künftig bei Huaying bauen zu lassen. Zusammenfassend heißt das: Die Kooperation mit Huaying ist für uns ein Add-on-Geschäft, wir wollen damit nichts substituieren, sondern den Einstieg in neue Märkte finden.“

ICE daily: „Werden Sie trotzdem weiterhin eigenes Verkaufspersonal für den chinesischen Markt beschäftigen?“

D. Merklinger: „Die Zusammenarbeit mit Huaying bezieht sich eindeutig nur auf Maschinen bis zum ‚upper commodity‘-Markt. Alle anderen Anlagen werden nach wie vor in der Schweiz gebaut und mit eigenen Vertretern in China verkauft.“

Esa-Matti Aalto (Geschäftsleiter Pagendarm BTT GmbH): „Wenn es um die Trocknungstechnologie geht, werden wir im Rahmen der neuen Kooperation natürlich nicht das ‚obere Ende der Pyramide‘ anbieten. Hier werden auch Trockner speziell für den chinesischen Markt im Programm sein, die so in Europa von Pagendarm BTT nicht mehr verkauft werden.“ ■



Montalvo sucht für Deutschland

Aussendienst-Mitarbeiter

Vertrieb und Kundenbetreuung

Branchenerfahrung im Bereich Wickeltechnik

Spezialfachwissen Bahnspannungsregelung

Kontakt:

helge.birkwald@montalvo.com



Halle B6, Stand 590

montalvo
Better Web Control

NICELY

Excellent in Slitting Rewinding

Excellent in Slitting Rewinding

Excellent in Slitting Rewinding

Excellent in Slitting Rewinding

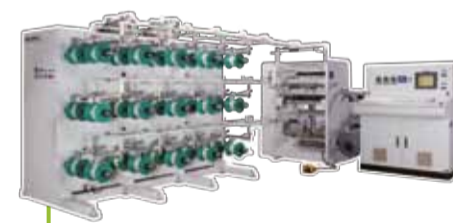
Excellent in Slitting Rewinding

Excellent in Slitting Rewinding

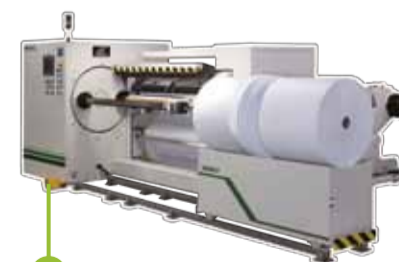
www.nicely.com.tw



See NICELY at
Hall 6
Stand 434



EG-9000 series



EG-7001 series



EG-8003 series